

Real Estate Sales-Management Trainee (m/v)

Een functie in loondienst, bij voorkeur met ervaring in het vastgoed (sales/management).

Wie we zoeken

- › Je wil leren om het maximaal potentieel in mensen aan te spreken
- › Je ziet geen problemen, alleen uitdagingen en oplossingen
- › Je bent leergierig en steeds bereid te ondersteunen
- › Je werkt planmatig en legt de focus op effectiviteit en efficiëntie
- › Je neemt initiatief en weet van aanpakken
- › Je hebt een open mind en een positieve leerattitude
- › Je beschikt over voldoende sociale vaardigheden en bent stressbestendig
- › Je bent goed met mensen en zorgt voor betrokkenheid
- › Je wil groeien in het nemen van verantwoordelijkheid
- › Je wil doorgroeien in coaching & training specifiek in de vastgoedsector

Wat we bieden

- › Een actieve leeromgeving, waar jouw (persoonlijke) ontwikkeling centraal staat
- › Jouw aanwezigheid en ondersteuning bij meer dan 30 REA-seminardagen
- › Je krijg een PDP - personal development plan om je levensdoelen te bereiken
- › Wekelijkse coaching en ondersteuning van één van de zaakvoerders
- › Doorgroeimogelijkheden op basis van je doelstellingen
- › Plaats binnen een team van "achievers" de je uitdagen om het beste uit jezelf te halen
- › Afwisseling tussen zelfstandigheid in combinatie met een leuke teamsfeer
- › Ruimte voor initiatief en creativiteit

Wat we van jou verwachten

- › Een open leerattitude en een "groeimindset"
- › Na je intensieve opleiding en coaching door één van de zaakvoerders, krijg je een traject om zelfstandig sales- en management-opdrachten uit te voeren bij onze klanten
- › Een ondersteunende rol tijdens onze seminars, waarbij we samen jouw betrokkenheid bepalen. Training en coachen van deelnemers op onze open seminars gebeurt stelselmatig naarmate je meer ervaring heirin opdoet

Interesse?

Stuur je CV +
motivatie brief naar
info@rea.be