

# Senior Real Estate Sales Management Consultant (m/v)

Een functie voor zelfstandigen, bij voorkeur met een BIV-nummer of praktijkgerichte ervaring als succesvol BIV-makelaar of als salesmanager in een kantoor.

## Wie we zoeken

- › Je bent in staat om het maximaal potentieel in mensen aan te spreken
- › Je zet problemen om in uitdagingen en oplossingen
- › Je bent makkelijk aanspreekbaar en steeds bereid te helpen
- › Je werkt planmatig en legt de focus op effectiviteit
- › Je neemt initiatief en weet van aanpakken
- › Je hebt een open mind en een positieve leerattitude
- › Je beschikt over voldoende sociale vaardigheden en bent stressbestendig
- › Je werkt zelfstandig en zorgt voor meetbare resultaten
- › Je bent goed met mensen en zorgt voor betrokkenheid
- › Je geniet ervan verantwoordelijkheid te nemen
- › Je hebt een achtergrond in of affiniteit met coaching & training

## Wat we bieden

- › Een omgeving waar jouw (persoonlijke) ontwikkeling centraal staat
- › Meer dan 30 seminardagen die REA organiseert, zodat je blijft groeien
- › Je krijgt een PDP – personal development plan
- › Wekelijkse coaching en ondersteuning door één van de zaakvoerders
- › Plaats binnen een team van “achievers” die je uitdagen om het beste uit jezelf te halen
- › Een zeer competitieve verloning
- › Zelfstandigheid in combinatie met een leuke teamsfeer
- › Ruimte voor initiatief en creativiteit

## Wat we van jou verwachten

- › Zelfstandig management trajecten opzetten en succesvol uitvoeren bij onze klanten, na je intensieve opleiding en coaching door één van de vennoten
- › Trainen en coachen van deelnemers op onze open seminars a.d.h.v.
- › REA-draaiboeken
- › Ervaring als trainer, coach en/of management-consultant

**Interesse?**

Stuur je CV +  
motivatie brief naar  
[info@rea.be](mailto:info@rea.be)